● 50호점까지 특별 혜택 · 남은 자리 20곳

지사 평균 월 매출

3,000만원 초반

투자금 3,000만원 회수 **평균 4개월** 빠르면 2개월

마케팅을 몰라도 5주면 시작합니다. 첫 고객은 본사가 연결합니다.
재고도, 매장도, 인테리어도 필요 없습니다.

60~80%	90일내	2~10만원
순수익률 (운영 방식별)	첫 고객사 본사 연결	매달 나가는 돈

지사창업 상담 1660-4995 →

alida-kr.com/branch-startup



"아이 키우면서 혼자 운영하고 있어요"



"대행사 했다가 망하고, 알리다 해서 성공했어요"



"월매출 1억 넘긴 지 1년, 제 인생의 기준이 바뀌었습니다"



"이제는 제가 대행사를 운영하면서 성공하고 있습니다!"

※ 평균 매출·회수 기간은 2026년 10~11월 본사 집계 기준이며 지사별 운영 조건에 따라 다릅니다. 동일한 수익과 회수 시점을 보장하지 않습니다.

● 지사창업, 결국 이 두 가지가 궁금하시죠?

한 달에 얼마 벌고, 언제 회수하나요?

Q1

"한 달에 얼마 버나요?"

지사 평균 월 매출

3,000만원 초반

손에 남는 돈은 **약 1,800만~2,400만원**

영업만 하면 약 60%, 직접 운영하면 80%+

→ 3~4쪽 **매출과 순수익**

Q2

"3,000만원, 언제 회수하나요?"

본사 집계 평균

4개월

빠른 지사는 **2개월**

매달 나가는 돈은 AI 구독료 2~10만원뿐

→ 5~6쪽 **회수 그래프와 이유**

돈 이야기부터 숫자로 보여드립니다.

"나도 할 수 있을까"는 14쪽부터 하나씩 답합니다.

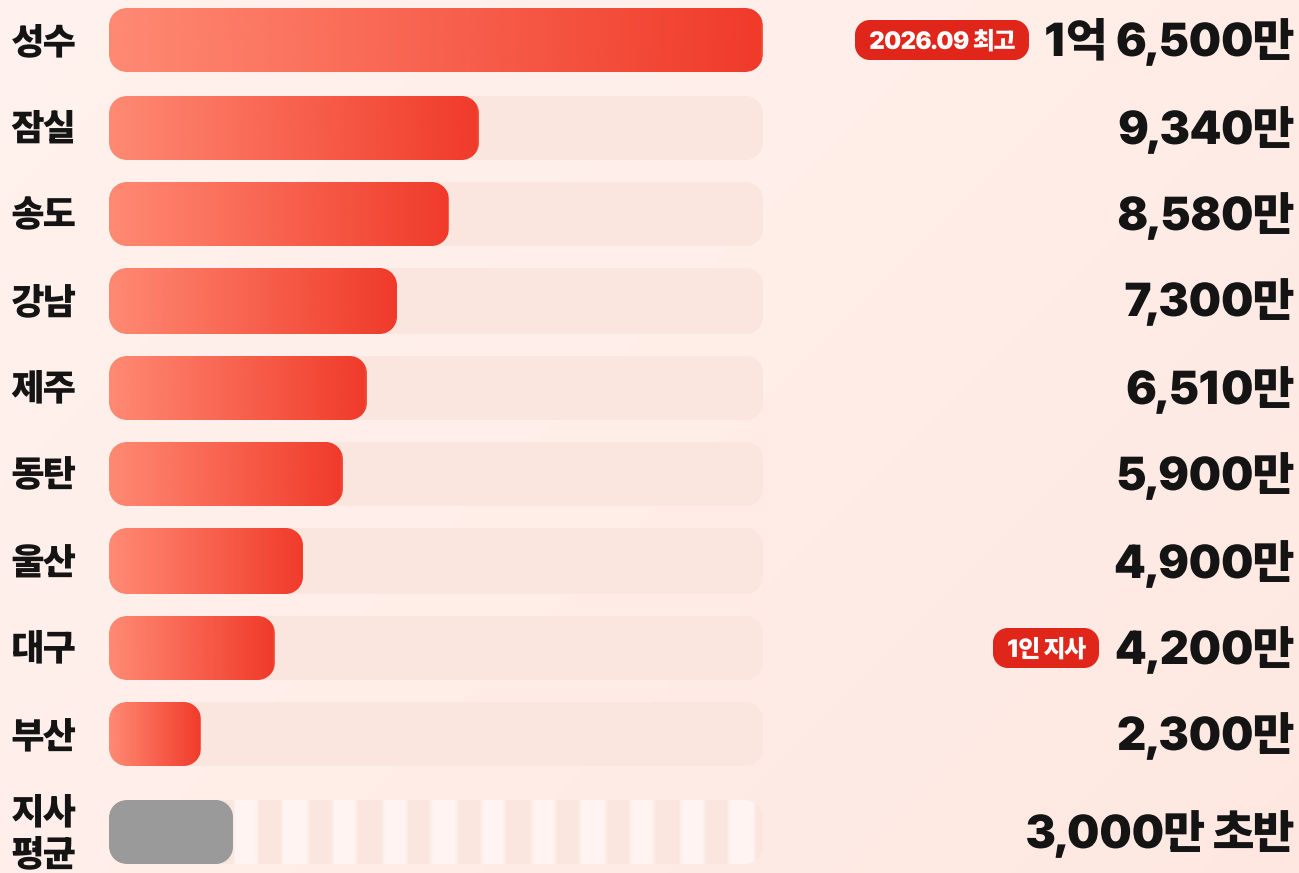
※ 평균 매출은 2026년 10월 본사 집계, 순수익은 대대행비 35~40%·로열티(1,000만원 초과분 2%)·AI 구독료를 뺀 계산입니다. 보장하지 않습니다.

한 달에 얼마 버나?
숫자부터 보세요

2026년 10월 기준 · 본사 집계

월 매출 1억 원 이상	1곳
월 매출 5,000만원 이상	6곳
월 매출 3,000만원 이상	8곳
월 매출 1,000만원 이상	13곳

※ 본사 집계 기준 지사별 월 매출이며, 결과는 지사별 운영 조건에 따라 다릅니다. 동일한 매출을 보장하지 않습니다.



· 성수 지사는 2026년 9월 최고 월 매출 기준, 나머지는 2026년 10월 본사 집계입니다.
· 교육을 마치고 영업을 막 시작한 지사는 매출이 쌓이는 단계라 그래프에 넣지 않았습니다.
· 월 매출 1,000만원 단계에서 자체 브랜드 사업까지 시작해 영역을 넓힌 지사도 있습니다.

돈 이야기 · 순수익

매출 3,000만원이면, 내 손에 얼마 남나

월세·인테리어·재고가 없어서 빠지는 돈이 단순합니다.

지사 월 매출 평균 지사 기준		3,000만원
본사 대대행비 제작·운영을 다 맡길 때 35~40%		– 1,050~1,200만
로열티 1,000만원 초과분의 2%		– 40만
AI 구독료 월 2~10만원		– 10만
내 손에 남는 돈 영업만 해도		**약 1,750~1,900만**

직접 운영할수록 더 남습니다

1인 지사 — **80%+**

인력 있는 지사 — **60~80%**

영업만 하는 지사 — **60~75%**

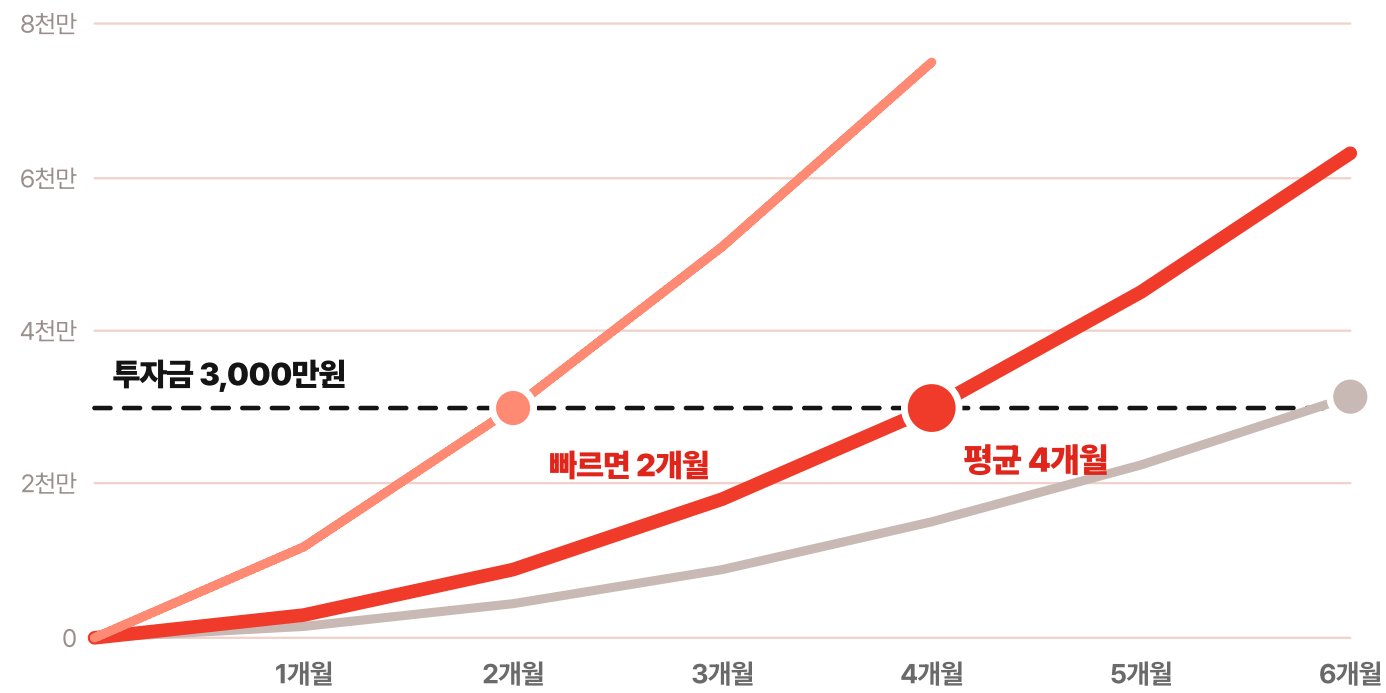
1인 지사가 직접 운영하면 같은 매출 3,000만원에서 **약 2,400만원**이 남습니다.

※ 평균 지사 월 매출(2026년 10월 본사 집계)에 계약서상 로열티(월 매출 1,000만원 초과분 2%)와 대대행비 35~40%를 적용한 계산입니다. 인건비·세금 등 개인별 비용은 제외했으며 수익을 보장하지 않습니다.

돈 이야기 · 투자금 회수

투자금 3,000만원, 평균 4개월이면 돌아옵니다

교육 수료(프로젝트 시작)부터 쌓이는 순수익 누적입니다.



빠른 지사 2개월
홈페이지·AI 에이전트처럼 단가 큰 상품을 첫 달부터 계약

평균 4개월
고객사를 매달 2곳씩 늘릴 때 (1곳 월 250만원)

천천히 가도 6개월
매달 1곳씩만 늘려도 반년이면 회수

※ 평균 4개월·빠르면 2개월은 본사 집계 기준입니다. 그래프는 순수익률 60%(영업만 하는 최소 기준), 고객사 1곳 월 250만원을 가정한 계산 예시입니다. 교육 중이거나 막 영업을 시작한 지사는 아직 회수 전 단계이며, 회수 시점을 보장하지 않습니다.

요즘 회수가 더 빨라진 3가지 이유

01

단가 큰 상품이 생겼습니다

- 홈페이지 98만~288만원
- AI 에이전트 맞춤 견적
- 병의원 마케팅 월 300~500만원

계약 한두 건만으로 첫 달 매출이 크게 납니다.

02

첫 고객은 본사가 연결합니다

- 수료 후 90일 내 1곳+ (계약서)
- 이후 수시 연결
- 본사 제공 DB

고객을 찾느라 몇 달을 쓰지 않습니다.

03

나가는 돈이 거의 없습니다

- 월세·인테리어·재고 0원
- AI 구독료 월 2~10만원
- 제작은 본사 대대행

매출 대부분이 바로 순수익이 됩니다.

같은 3,000만원이라도 매출이 바로 나는 구조라서 회수가 빠릅니다.

※ 가격은 2026년 11월 홈페이지·회사소개서 기준(VAT 별도)이며 본사 정책에 따라 바뀔 수 있습니다. 고객 연계 조건은 지사 창업·운영 계약서(2026년 11월 개정) 기준입니다.

돈 이야기

말이 아니라 보고서 원본으로 보여드립니다

성수 지사의 실제 월 보고서입니다. 오픈 첫 달부터 5월까지 매출이 이렇게 쌓였습니다.

오픈 첫 달

1,184만원

누적 1,184만원

알리다 지사별 보고서 및 특이사항		
지사명	최근 월 매출	누적 매출
성수 지사	11,840,000원	11,840,000원

4월

7,284만원

누적 2억 4,370만원

알리다 지사별 보고서 및 특이사항		
지사명	최근 월 매출	누적 매출
성수 지사	72,840,000원	243,700,000

5월

1억 1,086만원

누적 3억 5,456만원

알리다 지사별 보고서 및 특이사항		
지사명	최근 월 매출	누적 매출
성수 지사	110,860,000	354,560,000

첫 달 1,184만원에서 월 1억 1,086만원까지 쌓인 한 지사의 기록입니다. 모든 지사가 같지는 않습니다.

※ 지사명·월 매출·누적 매출 칸만 발췌, 고객사 정보는 가림 처리. 4·5월의 연도는 원본에 표기되어 있지 않습니다. 결과는 지사별 운영 조건에 따라 다르며 동일한 매출을 보장하지 않습니다.

돈 이야기 · 다른 업종과 비교

창업비 1억 시대, 3,000만원은 비쌀까요?

	외식업 가맹점	무인 아이스크림점	알리다 지사
평균 창업비용	9,610만원	2,330~3,109만원 실제 4,000~6,000만원	**3,000만원**
인테리어·설비	평균 5,450만원 창업비의 48%	냉동고 등 설비 1,430만원	**0원**
점포 보증금·권리금	별도 (수천만원)	별도	**0원**
월세·관리비	영업비용의 8.4%	월 120~180만원	**0원**
전기·가스·수도	매달 발생	전기만 월 40~80만원	**0원**
재료비·로스	식재료비 매출의 40.7%	매입원가 65~72% + 도난 로스 3~5%	**0원 (재고 없음)**
인건비	재료비+인건비 매출의 71.6%	점주가 직접 관리	**1인 운영 가능**
남는 돈	영업이익률 8.7%	매출 1,000만원에 100~150만원	**순수익 60~80%**

처음 드는 돈은 3분의 1, 매달 빠져나가는 돈은 거의 0원입니다.

※ 외식업: 서울시 「2025년 가맹사업 등록현황」(2024년 말, 점포 보증금·권리금 제외), 농식품부·한국농촌경제연구원 「2025 외식업체 경영실태조사」, 연합뉴스(2026.9.13). 무인점포: 공정위 정보공개서 기준 2개 브랜드 10평(포스커넥트 2026.8), 재경일보(2026.10.6). 알리다: 계약서 기준 창업비, 순수익은 본사 집계이며 보장하지 않습니다.

돈 이야기 · 매달 남는 돈

같은 창업, 매달 손에 남는 돈은 이렇게 다릅니다

매출이 아니라, 재료비·월세·공과금·인건비를 다 빼고 남는 돈입니다.



월세 0원 **재료비·재고 0원** **도난 로스 0원** **매달 고정비 AI 구독료 2~10만원**

※ 외식업: 2025 외식업체 경영실태조사(2024년 평균 영업이익 2,232만원 ÷ 12). 무인점포: 재경일보(2026.10.6) 매출 1,000만원 매장 추정. 알리다: 2026년 10월 본사 집계 평균 매출에 대대행비·로열티·구독료를 뺀 계산이며 보장하지 않습니다.

혼자 할까, 회사로 키울까? 둘 다 됩니다

1인 체제 높은 수익률

80%+ 순수익률

월 매출	**3,000~4,000만원**
인건비·사무실	**0원**
실제 지사	**대구 지사 1인 · 월 4,200만원**

혼자 상담·계약하고 제작은 본사에 맡깁니다. 매출이 곧 내 순수익.

고객이 늘면 회사로 확장

회사 체제 높은 매출 볼륨

1억+ 월 매출

직원·프리 1~2명	**월 6,000~8,000만원**
영업 인력 3~4명	**월 1억원+**
실제 지사	**성수 1억 6,500만 · 잠실 9,340만**

직원·프리랜서와 함께 고객을 늘립니다. 순수익률 60~80%에 매출 규모로 승부.

※ 운영 방식별 매출 구간은 본사 집계·상담 기준이며, 지사 매출은 2026년 9~10월 본사 집계입니다. 결과는 지사별 운영 조건에 따라 다르며 보장하지 않습니다.

계약부터 투자금 회수까지, 이렇게 갑니다

교육 수료 후 90일 안에 첫 유료 고객사 1곳은 본사가 연결합니다(계약서 명시).



대표님이 하실 일

교육 듣기 → 배운 대로 상담·계약 → 고객과 관계 관리

본사가 하는 일

교육 · 자료 · 프로그램 · 첫 고객 연결 · 제작·운영 · 검수 · 월간 리포트 · 재계약 관리

※ 교육·고객 연계 일정은 알리다 지사 창업·운영 계약서(2026년 11월 개정) 기준입니다. 회수 시점(평균 4개월·빠르면 2개월)은 교육 수료 기준 본사 집계이며 보장하지 않습니다.

유행 타지 않는 사업, 경기가 어려울수록 더 찾는 마케팅

01

유행을 타지 않습니다

반짝 유행 아이템과 달리, 병원·학원·식당은 문을 여는 한 매년 광고를 합니다.

02

수요가 꾸준히 늘어납니다

국내 온라인 광고비는 2018~2024년 연평균 9.6% 성장, 2024년 처음 10조원을 넘었습니다.

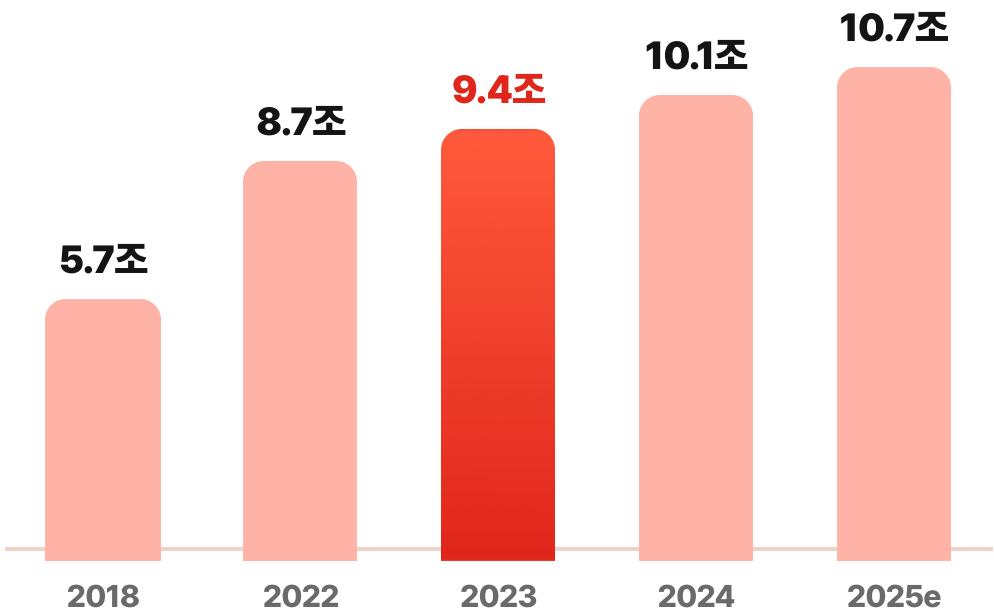
03

경기가 어려울수록 늘어납니다

경기 둔화로 전체 광고시장이 0.1% 성장에 그친 2023년에도 온라인 광고는 7.6% 늘었습니다.

국내 온라인 광고비

단위 조원 · 방송통신광고비 조사



2023년 전체 광고시장 **+0.1%**

온라인 광고 **+7.6%**

※ 출처: 방송미디어통신위원회·한국방송광고진흥공사 「2025년 방송통신광고비 조사」(2026.1.8), 과기정통부 「2024 방송통신광고비 조사」(2025.1), KOBACO 「디지털광고산업의 지속성장을 위한 공적역할 강화방안」. 2018년 값은 PC+모바일 합계, 2025년은 전망치입니다.

다른 온라인 창업과의 차이

같은 온라인 창업이라도, 알리다 지사는 다릅니다

혼자 배우고 혼자 버텨야 하는 온라인 창업과 달리, 본사가 처음부터 같이 뜁니다.

본사 지원
첫 고객 연결부터 제작·운영까지
본사가 맡습니다

체계적인 교육 커리큘럼
5주 정규 과정 + 이해할 때까지
수시 교육

1인 운영 가능
직원 없이 혼자서도 대행사를
운영합니다



노트북 1대로 창업
매장·재고·인테리어 없이
시작합니다

본사 영업팀 지원
영업이 막막하면 본사 영업팀이
같이 갑니다

검증된 30개 지사
2년 만에 전국 30호점, 이미
증명된 방식

※ 본사 지원·교육·고객 연결 조건은 알리다 지사 창업·운영 계약서(2026년 11월 개정) 기준입니다.

숫자는 알겠는데, 솔직히 이런 걱정 드시죠?

그런데 제가 할 수 있을까요?

걱정 01 경험

"마케팅... 저 아무것도 모르는데요."

영업도, 광고도, 디자인도 해본 적이 없어요.

걱정 02 고객

"고객은 어디서 구하죠?"

아는 사장님도 없고, 영업은 더 자신이 없어요.

걱정 03 이미지

"대행사요? 솔직히 이미지가..."

계약만 받고 연락 끊기는 곳이 많다고 들었어요.

맞습니다. 그게 정상입니다.

지금 지사 대표님들도 시작 전엔 똑같았습니다. 다음 쪽부터 하나씩 답합니다.

걱정 01 · 경험

처음엔 모두 평범했습니다

마케팅을 몰랐던 사람들입니다. 지금은 각자의 대행사를 운영합니다.



BEFORE

30대 육아맘 · 월 200만원 알바

AFTER

월 3,000만원

"아이 키우며 알바로 200만원 벌던 제가, 지금은 월 3,000만원을 만들고 있습니다!"



BEFORE

혼자 대행사를 하다 지쳤던 대표

AFTER

월 8,000만원

"혼자 대행사 할 때는 월 1,000만원 벌어도 지쳤습니다. 시스템 덕분에 시간까지 남습니다!"



BEFORE

대행사 시장이 막연했던 대표

AFTER

월 1억원+

"월 1억은 막연한 숫자였는데, 알리다 시스템을 만나고 1년 만에 기준 자체가 달라졌습니다."



BEFORE

알리다 고객사의 병원 실장

AFTER

직접 대행사 운영

"직접 경험해보고 확신이 생겨, 이제는 제가 대행사를 운영하면서 성공하고 있습니다!"

20대 사회초년생 · 4개월 만에 월 순이익 1,300만원

40대 육아맘 · 마케팅 수익 + 요식업 추가 창업

마케팅 몰랐던 40대 후반 · 혼자 월 3,000만원+

※ 지사 대표님들이 직접 밝힌 내용이며 일부는 매출, 일부는 순이익 기준입니다. 개별 사례로 결과는 지사별 운영 조건에 따라 다르며 동일한 수익을 보장하지 않습니다. (알리다 지사창업 페이지, 유튜브 인터뷰)

걱정 01 · 경험

아무것도 몰라도 됩니다

필요 없습니다

- ✕ 마케팅 경력
- ✕ 영업 경험
- ✕ 디자인·영상 기술
- ✕ 사무실·직원

필요한 건 딱 3가지

열정	배우고 해보려는 마음
꾸준함	배운 대로 매일 실행
마련된 시간	교육과 운영에 쓸 시간

01
5주 교육
마케팅 기초부터 영업·AI까지 처음부터 차근차근

02
수시 교육
수료 후에도 막히면 이해할 때까지 다시 배웁니다

03
본사 동행
첫 분야, 첫 고객사는 본사가 리드하며 옆에서 보여드립니다

나머지는 5주 교육과 본사 시스템이 채워드립니다.

걱정 01 · 경험

5주면 바로 대행사를 시작합니다

주 1회, 총 5번. 마지막 수업이 끝나는 날 바로 영업과 첫 프로젝트에 들어갑니다.

1주
마케팅 기초
상품 이해 · 대행사 수익구조 · 서비스 구성 · 영업 준비

2주
네이버
블로그 · 플레이스 · 검색광고 · 지역 고객사 진단 실습

3주
구글·메타·유튜브
검색·광고·SEO, 메타 광고, 유튜브 광고· 콘텐츠 기획

4주
대행사 운영
견적 · 계약 · CRM · 콘텐츠 제작 · 외주 · 성과보고 · CS

5주
영업 · 제안
영업 스크립트 · 고객 상담 · 제안서 · 계약 실습

수료 즉시 프로젝트 시작

첫 교육일에 전부 드립니다
노션 교육자료 3종 + 지사 전용 프로그램 계정을 한 번에

이해할 때까지 수시 교육
수료 후에도 막히는 부분은 횟수 제한 없이 다시

세상이 바뀌면 커리큘럼도
이번에 대표 직접 AI 교육 2시간 추가

※ 알리다 지사 창업·운영 계약서(2026년 11월 개정) 제6~8조 교육표 기준입니다. 세부 일정은 기수별로 조정될 수 있습니다.

걱정 02 · 고객은 어디서?

첫 고객은 본사가 넣어드립니다

알리다 지사 계약서 필수 조건

5주 교육 완료 후 90일 내 고객사 1곳 이상 본사 연결

그 밖에도 본사가 수시로 고객사를 연결합니다.

길 1

본사 고객 연결

첫 분야 첫 고객사는 본사가 리드합니다. 이후에도 수시로 연결합니다.

길 2

본사 제공 DB

본사 DB로 전화(TM)·메일 마케팅을 해 직접 고객을 만듭니다.

길 3

직접 영업

지역 내 영업과 프리랜서 모집 방법까지, 경험이 없어도 가르칩니다.

본사 · 마케팅과 고객 연결 → 지사 · 상담과 계약 → 본사 · 검수와 운영 → 함께 · 월간 리포트 → 지사 매출 · 재계약

※ 수시 연결 규모는 지사별 상권과 운영 조건에 따라 다를 수 있습니다. 출처: 알리다 지사 계약서 제9조, 지사창업 안내서

걱정 02 · 영업이 막막하다면

영업, 본사 영업팀이 같이 갑니다

01
본사 DB
지역 병의원·학원·매장 목록을 프로그램으로 뽑아 드립니다

02
5채널 접촉
등기 우편 · 이메일 · 네이버/당근 · 메타 광고 · 전화(TM)

03
본사 영업팀 동행
방문 상담과 계약 자리에 본사 영업팀이 함께 갑니다

04
제안서·견적서
업종별 제안서와 표준 견적서를 그대로 씁니다

05
계약은 지사로
계약과 매출은 지사, 제작·운영은 본사

영업을 몰라도, 본사가 만든 영업 시스템을 그대로 따라가면 됩니다.

여기에 교육 수료 후 90일 안에 본사가 첫 유료 고객사 1곳을 연결합니다(계약서 명시).

※ 본사 영업팀 동행 범위와 일정은 지역·본사 인력 상황에 따라 조정될 수 있습니다. 메일·등기 등 실제 발송은 지사 확인 후 진행합니다.

혼자가 아닙니다

혼자 시작해도, 혼자 운영하지 않습니다



지사 전용 프로그램 4종

지사 관리 · 블로그 지수 측정 · 블로그 발행 · 컨텐츠 레이더. 월 운영비는 AI 구독료 2~10만원이 전부입니다.

제안서 · 스크립트 · 리포트

처음이어도 따라 할 수 있는 실전 자료를 그대로 제공합니다.

고객 중복 자동 차단

같은 업체를 다른 지사가 등록하면 프로그램이 막습니다. 한 업체는 한 지사.

본사 검수 + 제작 조직

제작·운영은 본사 인하우스 팀이 맡고, 지사는 상담·계약·관계에 집중합니다.

월간 리포트로 재계약 관리

계약 이후까지 운영 방향을 점검하고 재계약까지 함께 관리합니다.

본사 성과자료로 상담

병의원 회사소개서 등 본사 자료로 설득력 있게 상담합니다.

처음 계약부터 매출이 쌓인 이후까지, 본사가 같이 관리합니다.

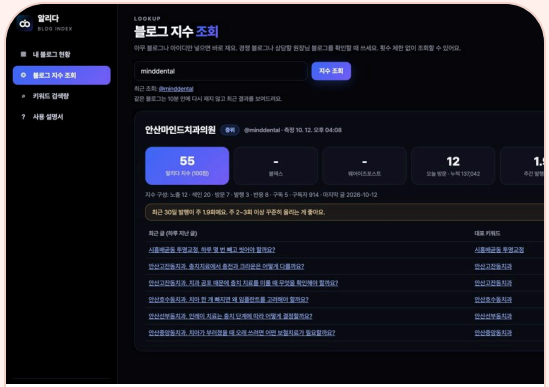
※ 프로그램 기능은 본사 정책에 따라 계속 추가·변경됩니다.

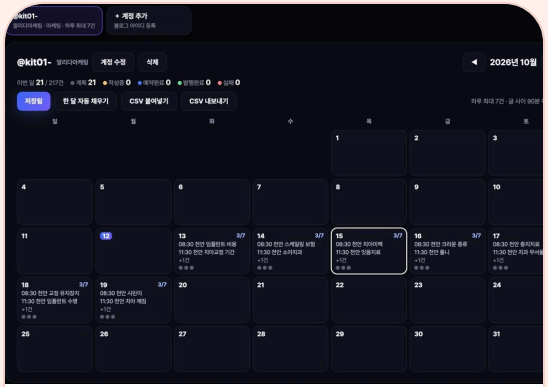
혼자가 아닙니다 · 매달 아끼는 비용

매달 나갈 비용을 아끼는 지사 전용 프로그램 4종

외부 유료 툴 대신 본사가 직접 만든 프로그램을 씁니다.









1

지사 관리 프로그램

유튜브·인스타·AI·네이버 소식을 가장 빠르게. 고객·DB·매출 관리까지

2

블로그 지수 측정 · 네이버 분석

블로그 지수·검색 노출·키워드 검색량을 한 번에

3

블로그 자동 발행 (Aside)

발행 달력대로 AI가 원고 작성·예약 발행

4

컨텐츠 레이더

경쟁사·벤치마킹 콘텐츠를 매일 모아 내 원고로

마케팅 운영비는 AI 구독료 월 2~10만원이 전부입니다.

※ 프로그램 기능은 본사 정책에 따라 계속 추가·변경됩니다.

혼자가 아닙니다 · 내 고객 보호

한 업체는 한 지사. 먼저 시작한 지사가 가져갑니다

같은 업체를 다른 지사가 등록하면 프로그램이 자동으로 막습니다. 내가 먼저 등록한 고객은 다른 지사가 뺏어갈 수 없습니다.

먼저 시작한 A 지사

○○치과 등록

이 업체는 A 지사 고객

자동 확인

전화번호 · 상호 · 주소

나중에 온 B 지사

같은 업체 등록

등록 불가

지역의 좋은 고객은 한정돼 있습니다

병의원·맛집·학원은 동네마다 수가 정해져 있습니다. 먼저 관계를 맺는 쪽이 오래 갑니다.

신규 모집은 소수 정예로 합니다

지사가 늘수록 본사가 한 지사에 쓸 수 있는 시간이 줄어, 준비된 분과만 함께합니다.

※ 지사 관리 프로그램의 지사 간 중복 업체 자동 차단 기준(같은 전화번호, 또는 같은 업체명+주소)입니다. 기존 고객사의 선택권과 관계 법령은 존중됩니다.

걱정 01 · 경험 · 얼굴을 걸고 말합니다

전국 지사 대표님들이 직접 유튜브에 나옵니다

유튜브 **"알리다 마케팅"** 채널 · 대표님 얼굴과 목소리로 직접 확인하세요.



성수지사

월 매출 1억, 지사 창업 솔직 후기



잠실지사

대행사로 무너졌다가 알리다에서 바뀐 3가지



강남지사

10억 써본 병원 마케팅 체크리스트



영등포지사

업종 불문, 마케팅이 필수인 이유



부산지사

광고 전에 꼭 봐야 할 병원 마케팅 5가지



부천지사

전직 경찰이 만든 부천 광고 대행사



대구지사

월 200 경단맘, 1인으로 월 2,300



천안지사

병원 실장이 알리다 지사를 고른 이유

※ 알리다 마케팅 유튜브 채널 공개 영상(2025.09~2026.11). 영상 속 수치는 해당 지사 대표님이 직접 밝힌 내용이며, 동일한 수익을 보장하지 않습니다.

걱정 03 · 이미지

대행사가 욕먹는 데는 이유가 있습니다

알리다는 그 이유를 하나씩 없앤 방식으로 일합니다.

흔한 대행사	알리다
~~싸게 받고 1~2년치를 선결제~~	**월 단위 계약. 긴 약정을 요구하지 않습니다.** 계약 원칙 · 1개월 자동 연장, 14일 전 통지로 종료
~~순위·매출을 "보장"하고 무한 연장~~	**보장하지 않습니다. 같은 지표로 꾸준히 보고합니다.** 검색 순위·내원 수·매출은 보장하지 않음
~~계약하면 연락이 끊김~~	**격주 보고서와 월말 보고서를 정해진 날 보냅니다.** 월 2회 + 월 마감 후 5영업일 이내
~~계정을 쥐고 놓아주지 않음~~	**계정은 고객사 소유, 종료 후 7일 내 정리합니다.** 블로그·플레이스·유튜브 계정

지사 대표님은 이런 대행사를 '피하는' 사람이 아니라, 처음부터 정직한 방식으로 '시작하는' 사람이 됩니다.

※ 알리다 병의원 마케팅 회사소개서(2026) 계약 원칙 기준이며, 지사는 본사 서비스를 그대로 상담·계약하고 제작·운영은 본사 인하우스 팀이 맡습니다.



ALIDA FOUNDER STORY

저도 2평 공유오피스에서 시작했습니다

간판도, 직원도 없이 노트북 하나로 시작했습니다.
첫 고객이었던 학원 원장님의 순수익을 **2,600만원** 늘린 경험이
지금 알리다의 운영 원칙이 됐습니다.

- 2022.07
  천안 공유오피스에서 알리다 창업
- 2024.11
  성수 1호점 오픈, 지사 사업 시작
- 2026.10
  2년 만에 전국 30호점



2022 · 천안 2평 첫 사무실

"고객을 위해 일하지 않고, 고객과 동행한다."

출처: 알리다 병의원 마케팅 회사소개서(2026) 대표 프로필, 알리다 연혁

걱정 03 · 이미지

알리다는 대행만 하지 않습니다.
직접 키우고, 숫자로 증명합니다

+48.2%

병원 6곳 모두 매출 상승

2026년 1분기, 전년 같은 기간 대비 (5곳 평균)

34,000개

직접 만든 이커머스 브랜드 누적 판매

재구매율 24%, 직접 개발·생산·마케팅

200호점+

함께 키운 인큐베이팅 가맹

프랜차이즈·요식업 브랜드 확장 경험

5,000+

누적 광고주

리뷰어 네트워크 2만+

306만+

병원 유튜브 누적 조회수

진료과별 35편 · 2026.10.31 기준

8건

수상

2026 대한민국 브랜드 대상 외 · KFA 충청권지회 표창

남의 브랜드만 파는 곳이 아닙니다. 자기 브랜드를 직접 키워 본 팀이 지사를 가르칩니다.

※ 병의원 수치는 알리다 병원 매출 점표(2025·2026년 1분기, 부가세 포함, 병원명 익명) 기준이며 결과를 보장하지 않습니다. 이커머스·가맹·광고주 수치는 알리다 2026 공식 회사소개서와 이커머스 제안서 기준입니다.

걱정 03 · 이미지 · 지사가 파는 상품

첫 상담에서 바로 꺼내는 대표 상품

가격이 정해진 상품부터 제안하면 계약이 빠릅니다.

병의원

병의원 마케팅

300~500만원

블로그·플레이스 · 원장 인터뷰 · 의료광고 검수

프랜차이즈

가맹 유치 패키지

500만원

지역 채널 20+1곳 · 메타 광고 · 예비 점주 DB

프랜차이즈

가맹 모집 마케팅 운영

300만원첫달

랜딩 3개 · 메타 광고 운영 · 이후 월 50만원

자영업

지역 맛집 채널 배포

45만원

전국 52개 지역 채널 · 촬영·업로드 · 원본 제공

공통

랜딩 페이지

49만원~

원페이지 · 반응형 · 관리자 페이지 · SEO

공통

기본형 홈페이지

98만원~

메인 + 서브 4페이지 · 1주 내 제작

공통

유튜브 기획 컨설팅

200만원~

채널 방향 · 주제 리스트 · 파일럿 500만원~

공통

CF · 항공 · AI 에이전트

맞춤 견적

목적·규모·범위에 맞춰 본사가 견적

※ 2026년 11월 홈페이지·회사소개서 기준(VAT·광고비 별도, 홈페이지 제작은 VAT 포함). 병의원 마케팅은 구성 범위에 따라 달라집니다. 가격은 본사 정책에 따라 바뀔 수 있으니 상담 전 최신가를 확인하세요.

걱정 03 · 이미지 · 포트폴리오

병의원 · 매출과 조회수로 증명

병의원 매출 증가율

+350% H 동물병원	**+250.1%** S 정형외과의원	**+85%** C 정형외과
+67% P 피부과의원	**+60%** D 흉부외과	**+59.6%** I 이비인후과
+50.8% N 피부과의원	**+35.9%** E 안과 의원	**+27.7%** F 치과 의원

그 밖에도 진료과별 포트폴리오 다수 · 상담 시 업종별 사례 안내

병원 유튜브 대표 영상 누적 306만+ 조회 · 35편



105.1만 회



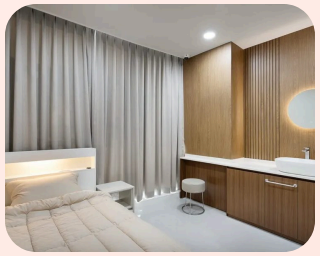
86.7만 회

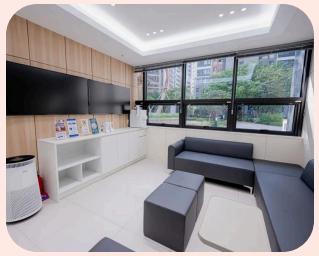


48만 회



26.1만 회







※ 알리다 내부 성과 자료·2026 회사소개서 기준, 병원명은 이니셜 표기. 조회수는 2026.10.31 유튜브 공개 수치. 결과는 진료과·지역·운영 조건에 따라 다르며 보장하지 않습니다.

관공서부터 병의원까지 700+ 고객사가 함께합니다

관공서·기관

천안시 CHEONAN CITY · 천안문화도시 · 충남창조경제혁신센터 · KFA 한국프랜차이즈산업협회 Korea Franchise Association · KOSA 한국인공지능·소프트웨어산업협회 · KMA 대한의사협회 · 대한물리치료사협회 Korea Physical Therapy Association · 고려대학교 KOREA UNIVERSITY

기업

SK broadband · com2us · KB국민은행 · CGV · 유한양행 · 종근당 · SHINSEGAE · wadiz

요식업

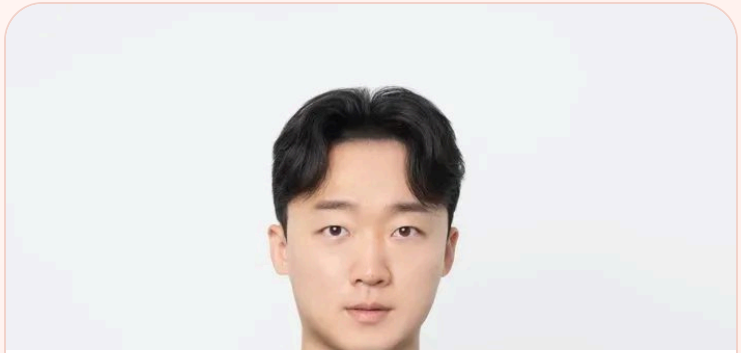
사위식당 사람을 위하는 食堂 · 평화김해 뒷고기 · 1978 마초스테이크 MACHO STEAK · 79년 수육국밥 · 신사우물갈비 · 健향촌 흑염소 · GYM KITCHEN ESTD 2019 · 인생맥주

병의원

SCH 순천향대학교 천안병원 · DKU 단국대학교병원 DANKOOK UNIVERSITY HOSPITAL · 더스퀘어치과 THE SQUARE DENTAL CLINIC · 아이본안과 IBONE 일등성형외과 · 눈높이성형외과 · 데미안 안과 DEMIAN EYE CLINIC · 다이트 한의원 · BOIM 서울보임치과

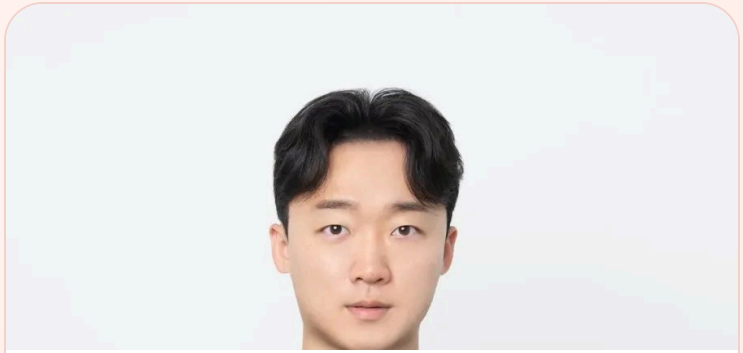
※ alida-kr.com 고객사 목록 일부입니다. 각 로고의 권리는 해당 기관·기업에 있습니다.

언론이 본 알리다



2026.10.27

전국 지사 30호점 달성



2026.06.30

2년 만에 전국 21개 지사



2026.07.21

스타트업 투자 지원



2026.01.11

KFA 지역발전유공 표창

2026.05.15

이커머스 인큐베이팅



2026.06.06

현장 커피차 지원

전체 뉴스: alidaholdings.com/news

그래도 믿기 어려우시죠?

좋은 말만 하지 않겠습니다

대행사를 의심하시는 게 맞습니다. 그래서 불편한 이야기도 먼저 말씀드립니다.

01 모두가 같은 속도는 아닙니다

회수는 평균 4개월이지만, 영업을 늦게 시작하거나 실행이 적으면 더 걸립니다. 속도는 대표님의 실행에 달려 있습니다.

02 대신 해주는 사업이 아닙니다

배운 대로 매일 실행하는 분께 맞는 구조입니다. 실행 없이 수익만 기대하시는 분께는 권하지 않습니다.

03 계약 전에 서면으로 확인하세요

창업비와 조건은 정보공개서와 함께 안내드립니다. 충분히 읽고 결정하셔도 됩니다.

04 본사 기준을 따라야 합니다

같은 시스템, 같은 기준으로 운영하는 곳입니다. 신규 모집은 소수 정예로만 진행합니다.

그래서 계약 전에 서로 맞는지부터 확인합니다. 안 맞으면 안 맞는다고 말씀드립니다.

이런 분께 잘 맞습니다

나도 할 수 있을지 직접 체크해 보세요

경력이 없어도 괜찮습니다. 아래 중 **하나라도** 해당하면, 상담에서 대표님 상황에 맞는 방법을 같이 찾을 수 있습니다.

- ☐ **매장 없이 내 사업을**
  사무실 없이 노트북 한 대로 시작
- ☐ **본업 + 수익 하나 더**
  부업·전업 모두 가능한 온라인 기반
- ☐ **육아 중, 시간을 자유롭게**
  시간과 장소에 묶이지 않는 운영
- ☐ **병원·매장 실무 경험자**
  현장을 아는 것이 가장 큰 무기
- ☐ **혼자 대행사를 해 본 분**
  시스템과 고객 연결이 필요한 분
- ☐ **배운 대로 꾸준히 실행하는 분**
  영업 조직이 있거나 영업에 능하면 더 빠릅니다 (실 평균 월 매출 5,000만원+)

× **이런 분께는 권하지 않습니다.** 실행 없이 수익만 기대하는 분, 본사 기준을 따르기 어려운 분.

몇 개에 체크하셨나요? 체크한 것을 그대로 상담에서 말씀해 주세요. 지금 본업을 그만두지 않아도 시작할 수 있습니다.

※ 출처: 알리다 지사창업 안내서(2026.11) 시작 방법, 지사 대표 인터뷰. 영업 조직 지사 평균 매출은 본사 집계 기준이며 보장하지 않습니다.

자주 묻는 질문

시작 전에 가장 많이 묻는 것들

Q 마케팅 경험이 없어도 되나요?

네. 마케팅을 몰랐던 40대 후반 대표님도 혼자 월 3,000만원+ 중입니다. 5주 교육과 실전 자료가 있습니다.

Q 영업 부담은 없나요?

5주 교육 후 90일 내 1곳 이상 본사 연결이 계약 필수 조건이며, 이후에도 수시로 추가 연결합니다.

Q 사무실이 꼭 필요한가요?

아니요. 노트북 한 대로 시작할 수 있습니다. 재고·인테리어·권리금도 없습니다.

Q 본업과 병행할 수 있나요?

네. 온라인 기반이라 부업·전업 모두 가능합니다. 병원 실장님이 겸업으로 운영하는 사례도 있습니다.

Q 다른 지사와 고객이 겹치지 않나요?

프로그램이 같은 업체 등록을 자동으로 막습니다. 한 업체는 한 지사입니다.

Q 비용은 얼마인가요?

창업비 3,000만원, 매달은 AI 구독료 2~10만원 정도입니다. 상세 내역은 정보공개서와 함께 안내합니다.

Q 투자금은 언제 회수하나요?

본사 집계로 평균 4개월, 빠른 지사는 2개월입니다. 영업을 얼마나 빨리 시작하느냐에 따라 달라집니다.

Q 혹시 안 맞으면요?

계약 전에 전화·설문·면접으로 서로 맞는지 먼저 확인합니다. 정보공개서를 보고 충분히 결정하셔도 됩니다.

※ 수시 연결 규모는 지사별 상권과 운영 조건에 따라 다를 수 있습니다. 출처: 알리다 지사창업 안내서, alida-kr.com/branch-startup

ALIDA BRANCH · 50호점 한정

50호점까지 지사 대표님 특별 혜택 4

지사 전용 프로그램 4종

지사 관리 · 블로그 지수 · 블로그 자동 발행 · 컨텐츠 레이더

무료

본사 영업 DB

지역 병의원·학원·매장 잠재 고객 목록

무료

수시 추가 교육

수료 후에도 이해할 때까지, 횟수 제한 없이

무료

본사 영업팀 지원

방문 상담·계약까지 본사 영업팀이 동행

지원

현재 30호점 · 남은 자리 **20곳** 지금 계약하면 4가지 혜택을 모두 드립니다

※ 혜택은 50호점 계약까지 적용되며, 세부 조건은 계약서와 정보공개서 기준입니다. AI 구독료(월 2~10만원)는 별도입니다. 본사 정책에 따라 바뀔 수 있습니다.

시작 방법

시작은 8단계, 서로 맞는지 먼저 확인합니다

바로 계약하지 않습니다. 충분히 알아보고 결정하실 수 있도록 단계를 나눴습니다.

1 전화 상담
2 1차 설문
3 비대면 면접
4 대면 면접
5 계약 체결
6 5주 교육
7 프로젝트 시작
8 운영지원 · 확장

1 ~ 4단계
서로 맞는지 먼저 확인
대표님 상황과 본사 기준이 맞는지 충분히 이야기합니다.

5단계
정보공개서 안내 후 계약

6 ~ 8단계
본사와 함께 운영
교육 → 첫 프로젝트 → 운영지원과 확장

신규 모집은 소수 정예
준비가 된 분들과 함께합니다.

1인 창업도 가능합니다
본업을 하면서 수익 구조를 하나 더 만들 수 있습니다.

전국 마케팅 군단을 만드는 중
함께할 대표님을 찾고 있습니다.

※ 출처: 알리다 지사창업 안내서(2026.11), alida-kr.com/branch-startup. 계약 전 정보공개서와 계약 조건은 서면으로 안내드립니다.

ALIDA NETWORK · 2026.11

이미 전국에서 달리고 있습니다

28곳 운영 중

2곳 오픈 예정

30호점 2년 만에

수도권

SEOUL

성수 · 잠실 · 강남 · 서초 · 영등포 · 송파 NEW

GYEONGGI · INCHEON

송도 · 동탄 · 부천 · 하남 · 판교 · 평촌 · 김포 · 양주 · 평택 NEW

영남

대구 · 부산 · 울산 · 창원 · 해운대 · 거제

충청

천안 · 아산

강원·호남·제주

원주 · 전주 · 제주

24.11	25.01	25.05	26.06	26.10	NOW
성수 1호점	제주 2호점	6개월간 12곳	전국 21개	30호점 달성	운영 28 · 예정 2

※ 2026년 11월 본사 집계 기준 (운영 28곳 + 오픈 예정 2곳). 지역 목록은 주요 운영 지사입니다.

ALIDA BRANCH · 상담 신청

아무것도 몰라도, 일단 물어보세요

상담만 받는다고 계약하는 것이 아닙니다.

대표님의 상황을 듣고, **맞는지 아닌지 솔직하게** 말씀드립니다.

1660-4995 대표 전화 상담 (평일 09:30~18:30)

카카오톡 채널 "알리다Alida" 실시간 상담

alida-kr.com/branch-startup 지사창업 상담 신청 · 안내서

P.S. 상담 전, 32쪽에서 체크한 항목만 말씀해 주셔도 충분합니다. 전화 한 통으로 결정할 필요는 없습니다.

ALIDA의 목표

함께 벌고, 함께 나누고,
세상을 건강하게 만드는 것

알리다 본사 대표 김선율



COPYRIGHT 2026. ALIDA ALL RIGHTS RESERVED